

Cultur'CAL

VOTRE MAGAZINE COOPÉRATIF

N° 20
2023



Semons la confiance, récoltons la valeur

WWW.CAL-LORRAINE.FR

Retrouvez-nous sur nos réseaux





L'édito de notre vice-président

Repère de nos assiettes et de nos codes culturels, la viande bovine est plébiscitée ! En légère décroissance certes, les français en mangent moins chez eux mais continuent d'en déguster à l'extérieur, au restaurant notamment. Le véritable changement se situe au niveau du mode de consommation, très marqué en quelques années, avec 60% consommé sous forme de viande hachée.

Ce changement de mode de consommation, rapide et fondamental, remet en cause l'adéquation de l'offre face à la demande. Effectivement, les parties transformées ne correspondent pas aux pièces de nos races allaitantes, et le manque de bétail de type laitier est nettement ressenti.

Votre coopérative, force de propositions, a su développer avec la filière aval des productions qualitatives répondant à ces nouveaux enjeux. Ce mouvement de consommation a impliqué une segmentation de l'offre et par conséquent une organisation de nouvelles productions, pour laquelle nous sommes reconnue. Aujourd'hui, ce n'est pas seulement avec les abatteurs, mais également avec les enseignes de distribution et

la restauration que nous construisons de nouveaux contrats pour vous. La contractualisation est le moyen de sécurisation adaptée à la production des éleveurs ; d'ailleurs une nouvelle filière, OPTI'Pacte, vient d'être lancée !

Au-delà des filières, la rentrée est marquée par votre nouvel Extranet CAL Elevage ! Il se veut innovant, utile, ludique et disponible à tous.

Vous y trouverez vos résultats d'abatage en instantané pour vos suivis de livraisons, des analyses poussées de votre production allant de la synthèse par période souhaitée jusqu'à des bilans de lot technico-économique.

Plusieurs innovations ont été développées afin de vous apporter un service optimum. Vous pourrez annoncer les veaux en ligne, et visualiser tous les animaux annoncés à votre technicien avec leur date d'enlèvement. Dans le même esprit, vous avez accès à la planification intégrale de vos bovins contractualisés, par filière et à l'IPG. N'attendez pas ... connectez-vous !

Bruno Colin
Vice-président



Un mot du directeur

Bonjour à tous,

Le modèle agricole français est aujourd'hui à la croisée des chemins : les aléas climatiques & les évolutions réglementaires françaises induisent des solutions de plus en plus limitées, tandis qu'à l'aval, les attentes sociétales & les attentes des clients exigent des pratiques de plus en plus respectueuses de l'environnement.

La régénération des sols, le bas carbone, et la fertilisation des sols sont plus que jamais des enjeux essentiels et doivent initier de nouvelles pratiques, à mettre en œuvre pour vous et avec vous, afin de relier l'amont et l'aval. Il nous faut donc accélérer sur l'agronomie et l'innovation pour relever les défis et les enjeux de la production agricole, afin de vous apporter une sécurité économique et être moins dépendant du dérèglement climatique. Sans oublier l'élevage qui aura son rôle à jouer également.

Faisons de ce changement de modèle des opportunités de développement & d'attractivité ; et soyez tous convaincus dès aujourd'hui que l'accès aux financements dépendra demain du respect de ces nouvelles pratiques, qui vont très rapidement devenir des obligations : pas de pratique vertueuse, pas de chocolat !

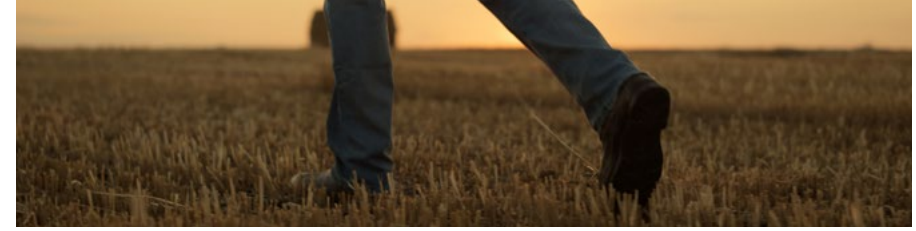
Ce sera tout l'enjeu de nos ambitions stratégiques pour votre coopérative d'ici la fin de la décennie, dans un cadre de référence qui sera formaté par notre démarche RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises) ; politique dont les contours se dessinent aujourd'hui, à la demande de votre Conseil d'Administration, au sein de la commission RSE.

Semons la confiance, récoltons la valeur sera désormais la raison d'être du Groupe CAL, au sein d'une stratégie RSE qui s'intitulera TERRE, pour fédérer, accompagner et valoriser, avec des valeurs essentielles dans nos relations quotidiennes : proximité, confiance, responsabilité, et performance.

Mes équipes et moi vous donnons rendez-vous, sur le terrain, au quotidien, dans vos cours de ferme ou sur les sites agricoles de votre coopérative, en attendant les Assemblées de fin d'année.

Bel Automne !

Pierre-Antoine Ferru
Directeur Général



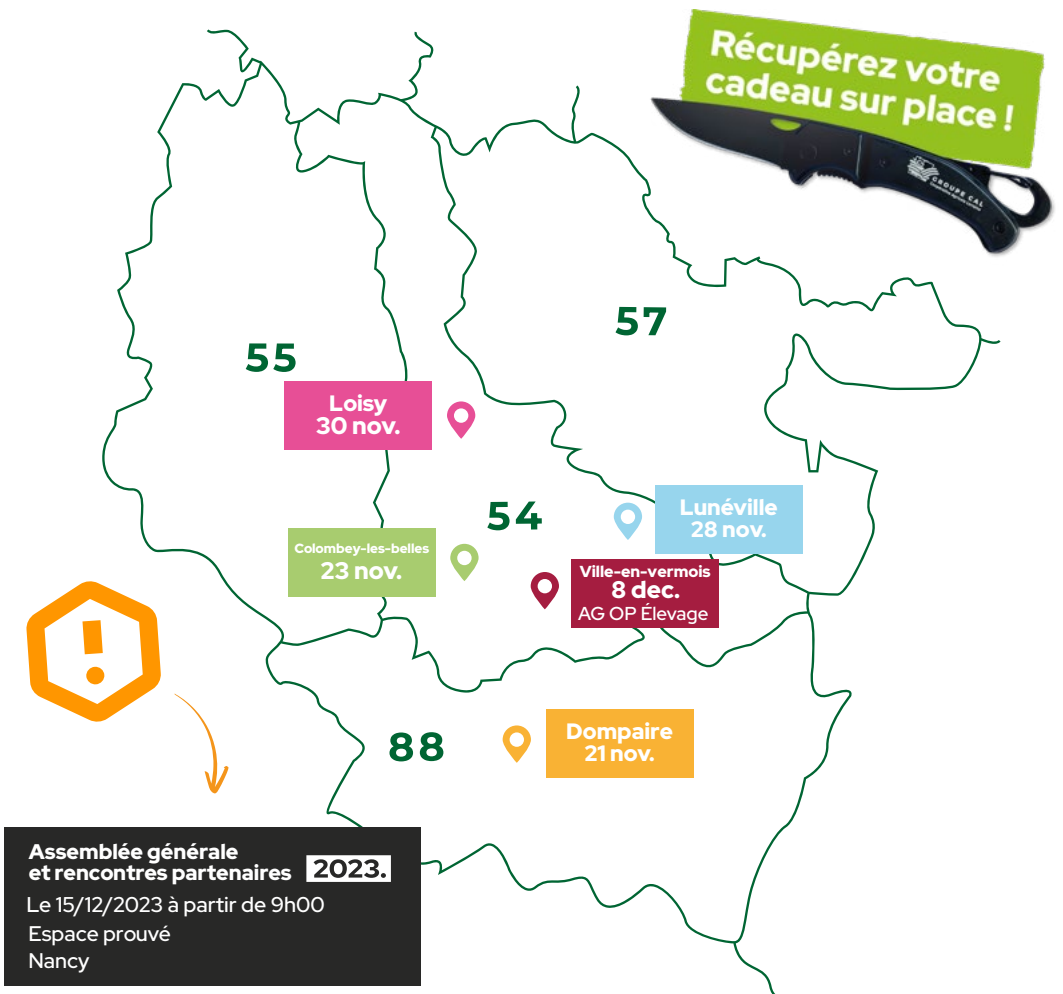
AS2023 Les dates.

Toutes les assemblées se tiendront à 9h30 et seront suivies d'un moment convivial pour échanger. Vous recevrez bientôt une invitation pour l'assemblée de votre secteur.

Assemblées de section 2023.

Cette année encore nous aurons le plaisir de nous retrouver pour notre bilan annuel de la coopérative.

CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL · CULTUR'CAL



Si vous souhaitez participer et déjeuner lors des rencontres partenaires, vous pouvez vous inscrire par mail à communication@cal-lorraine.fr jusqu'au 1er décembre 2023.



Lors du dernier trimestre, les membres du Conseil ont abordé plusieurs points

des activités du Groupe depuis le démarrage de la nouvelle campagne : pôle végétal, pôle élevage, pôle agroéquipement, pôle support

 Les acomptes moisson 2023 par espèce

 Le démarrage des travaux méthodologiques pour structurer la stratégie RSE du Groupe CAL (Responsabilité Sociétale des Entreprises)

 Les dates des assemblées générales de section (voir page 5)

 La tenue d'un Agroforum cet hiver

 Le prévisionnel récolte 2023

La mise en place du pôle Investissement & Travaux & HSE

6.

Que s'est-il passé ces derniers temps dans votre coopérative ? Découvrez pôle par pôle les dernières nouvelles !





ARTICLE

Végétal.

Réorganisation du service logistique du Groupe Cal

Cette année, nous avons ouvert deux nouvelles plateformes situées à Toul et Charmes pour la campagne de semences fourragères et des semences céréales d'automne.

Les livraisons se sont déroulées avec différents moyens internes et externes pour que nous puissions tester le type de véhicule les plus adaptés (par exemple Socari, hayon, chariot embarqué, plateau, ...)

Désormais toute l'organisation se fait depuis Laxou avec un service logistique en relation constante avec les autres équipes visant à faire partir les camions pleins, le tout en assurant des prises de rendez-

vous efficaces avec vous.

Des ajustements sont encore nécessaires pour assurer le parfait remplissage des plateformes en amont, mais nous avons sur les deux plateformes 158 tonnes de fourragères et 8230 big bags de semences soit en moyenne 5 semi-remorques par jour.

Nous continuons de travailler au développement de votre coopérative afin de vous assurer le meilleur service possible.

Nous profiterons des assemblées de section pour faire le bilan de la campagne 2022-2023 et aurons le plaisir de discuter directement avec vous.



Désormais toute l'organisation se fait depuis Laxou avec un service logistique en relation constante avec les autres équipes



ARTICLE

Services.

« Vers la valeur et au delà ! »

Votre nouvelle cuvée 2024 des offres de services sera orientée sérénité et sécurisation de revenu. 4 packs vont être déployés sur cette nouvelle année.

• Le pack réglementaire

avec l'intervention d'un expert de la CAL dans votre exploitation. Au programme : la tenue du local phyto, vérifiée et entretenue par un expert avant éventuel contrôle, un carnet de plaine numérique tenu à jour, ainsi qu'un plan prévisionnel de fumure.

• Le pack « agri-précis »

Fusionne des instruments de mesure avec une expertise agronomique, vous offrant la

capacité d'ajuster vos intrants en fonction des besoins exacts du sol et de la plante. Ce service s'étend sur trois phases cruciales de la culture : la gestion de l'azote par rapport au potentiel, l'optimisation du taux de protéine et la prévention contre les maladies fongiques.

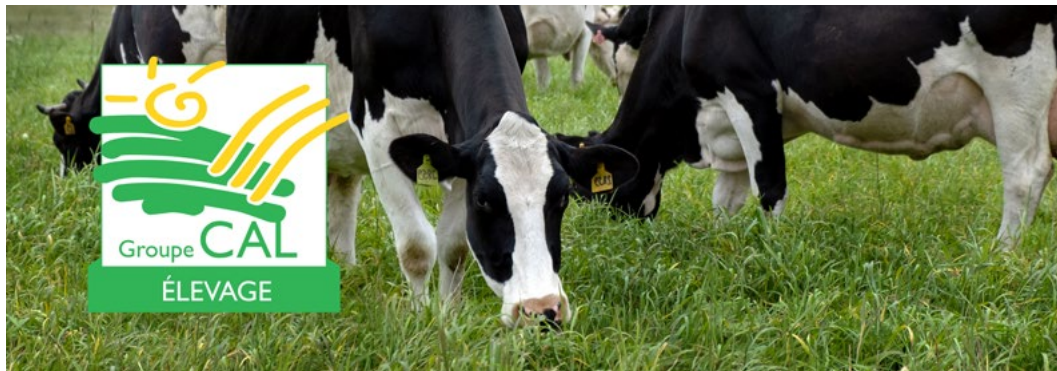
• Le pack réglementaire et agri-précis en version mini

Adaptés aux exploitations de moins de 50ha ou aux exploitations situées hors zone vulnérable.

Vous retrouverez plus en détail nos offres pendant nos cafés silos qui seront organisés par l'équipe services.



Vaucouleurs	30 Oct	Ceintrey	30 Oct	Colombey	31 Oct	Chatenois	02 Nov
Monthureux*	02 Nov	Amance	02 Nov	Uzemain	06 Nov	Aydoilles	06 Nov
Roville dvt Bayon	07 Nov	Begnécourt	17 Nov	Valhey	09 Nov	Blamont	09 Nov
Pont-à-Mousson	10 Nov	Toul	14 Nov	Ville-en-Vermois	14 Nov	*Salle des fêtes	



Extranet CAL Elevage, pour vous accompagner au quotidien.

Dans l'objectif d'apporter un service toujours plus performant, un nouvel Extranet dédié à l'activité Elevage a été lancé début août. L'outil est intuitif, personnalisé à votre production et simple d'utilisation depuis votre smartphone ou ordinateur.

La volonté est de vous mettre à disposition un outil de pilotage le plus complet possible et évolutif, afin d'être réactif et de vous accompagner au plus près dans votre production

Ce portail centralise les données d'élevage, les documents utiles et permet d'accéder

rapidement à tous les résultats ou analyses détaillées concernant vos activités bovines.

De nombreuses fonctionnalités sont à disposition et permettent en toute autonomie et en un coup d'œil, d'avoir une vue globale sur la production de viande, des tris personnalisées, l'actualité exclusive de la coopérative.



OPTI'Pacte : une nouvelle filière pour valoriser le veau laitier

La filière Opti'Pacte vise à valoriser les veaux issus du cheptel laitier grâce au croisement limousin ou angus. L'objectif est de produire une viande rouge, tendre et régulière pour des marchés spécifiques.

Dans un contexte de repli du cheptel et de forte disponibilité en veaux, certains d'entre eux ne répondent pas aux besoins du marché français et partent à l'export avec une valorisation souvent faible. D'où l'idée d'inciter les éleveurs laitiers à faire naître des animaux au débouché assuré sur le marché français. Il s'agit d'animaux croisés holstein x limousin.

10.

Des carcasses légères et homogènes.

Il s'agit d'une démarche cadrée portée par le groupe Bigard. Quatre années d'essais menés à la ferme du Mauron ont permis de déterminer le bon croisement répondant aux marchés ciblés et les itinéraires techniques pour les éleveurs.



Pour les élevages ne disposant pas du sourcing en veaux, nous disposons d'une filière d'approvisionnement en veaux sevrés spécifique destinée à la démarche.

N'hésitez pas à contacter votre interlocuteur de l'équipe CAL Elevage.



Contactez-nous !
par mail à : fuel@cal-lorraine.fr
ou au 03 83 81 03 59

Dans un contexte tendu niveau tarification, le service fuel de la SAS LAD améliore sa compétitivité en proposant à ses adhérents et à ses usagers :

➔ Un produit de haute qualité, additivé **GNR EXTRA** (alimentation des engins mobiles non routiers, des tracteurs agricoles et forestiers, des bateaux de plaisance et des bateaux de navigation intérieur)

- Sécurisation de la tenue au froid (été du 01/04 au 31/10 jusqu'à -16 °C / hiver du 01/11 au 31/03 jusqu'à -20 °C)
- Amélioration des propriétés et des performances, traite les paraffines et les EMAG
- Amélioration de la combustion, stabilité thermique améliorant la combustion, réduction des fumées noires à l'échappe-

ment et baisse de la consommation

- Neutralisation des odeurs
- Protection contre la corrosion et les phénomènes d'oxydation : minimise les dépôts en fond de cuve, protection anticorrosion, amélioration de la durée du GNR, portée de 10 à 12 mois au lieu de 6 mois pour GNR standard.

FOD EXTRA (alimentation des chaudières) les propriétés sont identiques au GNR extra, tenue au froid, amélioration des propriétés et des performances, amélioration de la combustion, stabilité thermique, amélioration de combustion, neutralise les odeurs, protection contre la corrosion et phénomènes d'oxydation.

Mais aussi,

➔ Des tarifs adaptés pour les adhérents suivant des tranches quantitatives

➔ **Possibilité d'effectuer des commandes groupées** en GNR extra ou FOD extra

➔ Des assistantes commerciales (Claire et Stéphanie) **à votre écoute du lundi au vendredi de 8h30-12h00/ 13h30-17h00**

avec un maximum de disponibilités

➔ Des chauffeurs, Arnaud, Raphael et Fabrice vous livrent dans le respect des règles de sécurité, toujours avec le sourire et avec la bienséance qui leur incombe.

Ce service a été créé pour être tous les jours à vos côtés, avec les meilleurs prix possibles.

11.



ARTICLE

ManutOne.

Lancement des travaux de la nouvelle base ManutOne à Ville-en-vermois

Le 18 septembre dernier a eu lieu le premier coup de pelle pour la construction du nouveau site de Ville-en-Vermois. ManutOne continue son ascension et son extension pour toujours plus de service et de proximité, mais aussi une nouvelle clientèle pour développer toujours plus le Groupe CAL.

Inauguration à Wolfisheim

Une autre base a été ouverte en avril dernier à Wolfisheim, qui permettra à ManutOne de couvrir le secteur alsacien, on peut désormais s'attendre à voir le jaune de JCB partout, dans toute la région !

Lancement du site internet ManutOne !

Lundi 2 octobre a marqué le lancement de notre site internet www.manutone.fr avec un grand jeu concours sur nos réseaux sociaux. Au programme une chasse au trésor sur les pages de notre site et de nombreux lots JCB à remporter.

ManutOne au plus proche de vous

Cet été les équipes de ManutOne on eu le plaisir de vous rencontrer sur divers événements. Ils sont venus soutenir nos JA lors des Finales départementales de labour de la région, mais ont aussi répondu présent lors des comices agricoles.



Premier coup de pelle à Ville-en-Vermois, avec un JCB bien sur !

ManutOne continue son ascension et son extension pour toujours plus de service et de proximité

ARTICLE

Mecavista.

Valtra Smart Tour

Le 16 Novembre aura lieu le Valtra Smart Tour ! Rendez-vous incontournable pour découvrir la gamme valtra et leurs nouveaux produits.

Nouveau Valtra S6 « Boss »

Valtra a récemment présenté à la presse spécialisée la toute nouvelle génération de son modèle phare, le S6. Ce tracteur se démarque par sa fabrication 100% finlandaise et l'offre d'accès au service de personnalisation Valtra Unlimited.

Soirées Horsch

En août Mecavista a eu le plaisir d'organiser des soirées de démonstration pour la gamme pulvérisation Horsch ! Vous étiez nombreux lors de ces événements et les équipes Mecavista ont pris plaisir à partager un barbecue convivial à la fin des démos.

Nouveautés Fendt

La série 600 de Fendt fait son grand retour avec une gamme de quatre tracteurs, offrant une puissance allant de 149 à 209 chevaux. Tous ces modèles sont équipés d'un tout nouveau moteur à 4 cylindres AGCO Power Core 50 de 5 litres de cylindrée. De plus, ces tracteurs sont équipés du système DynamicPerformance, qui leur permet de bénéficier de jusqu'à 15 chevaux de puissance supplémentaire.

Mecavista recrute !

La filiale continue son expansion et donc d'étoffer ses équipes. Conseillers commerciaux, mécaniciens, magasiniers... N'hésitez pas à en parler à vos proches et retrouvez toute les annonces sur le site internet de la CAL, rubrique « Nous rejoindre ».



9 MN 28 SEC
BELGRADE
JUIN 2021

CHAMPION

Einville-au-Jard
Eric Marchal champion du monde d'apnée statique

Plougonvelin, Éric Marchal, un agriculteur devenu champion du monde d'apnée statique

Éric Marchal est devenu après 5 ans de pratique, et à 33 ans, champion du monde d'apnée statique. Il est entré de Lorient en emportant une médaille lors d'un stage à la Trinité sainte de Lorient.

ERIC
MARCHAL

FFESSM
APNÉE

CHAMPION
DU MONDE
D'APNÉE STATIQUE

Apnée statique – Eric Marchal champion du monde établit un nouveau record

ÉRIC MARCHAL

INTERVIEW

Interview d'Éric Marchal

Bonjour Éric ! Pouvez-vous vous présenter ?

Bonjour Éric Marchal, agriculteur à Einville-au-Jard depuis 1999. Je fais des céréales essentiellement. Je suis coopérateur à la CAL depuis que je suis installé, mon père et mon grand père l'étaient aussi. C'est une histoire de famille.

Parlez-nous de votre discipline !

Cela fait 8 ans que je fais de l'apnée. J'y suis arrivé un peu par hasard, je courais souvent, mais me blessais régulièrement alors j'ai décidé de chercher un autre sport qui ne mettrait pas en péril mes membres inférieurs.

J'ai toujours aimé avoir la tête sous l'eau ! Je traversais le canal avec mon père sans même savoir nager, je me laissais descendre au fond pour récupérer et hop ! Je remontais pour repartir avec une nage approximative.

Dès les premières séances d'apnée, j'ai eu de bons chronos. Au bout de 2 mois, on m'a proposé de faire de la compétition.

Dès la première année, j'ai été qualifié pour les cham-

pionnats de France avec 7 minutes d'apnée.

La 3ème année, j'ai été vice-champion de France, et vice champion du monde,



avant de devenir champion du monde à Belgrade en 2021 avec 9 minutes 28 (qui est encore le record de France actuellement.).

Quel est votre objectif ?

Mon objectif du moment est de tenir 10 minutes sous l'eau en statique et de reprendre un titre de champion du monde. J'aimerais aussi faire 200m en bi-palmes et 150m en nage.

Comment avez-vous réussi à combiner votre activité agricole et votre sport ?

Je cale mes entraînements souvent avant midi, car on ne peut pas faire d'apnée le ventre plein. Je m'entraîne donc vers 11h00 - 11h30 chez moi à sec, puis je m'entraîne le soir. Je varie les horaires et l'intensité au gré des saisons et des récoltes. Je pratique aussi des séances en club la semaine après 20h00.

Qu'est-ce que l'apnée vous apporte au quotidien et dans la gestion de votre métier ?

Ça m'a appris à me dépasser ! L'envie de respirer, on l'a à chaque apnée, mentalement ce n'est pas un sport facile et il faut passer outre. L'apnée nous apprend aussi à se concentrer, à être rigoureux et avoir du recul sur les choses. On est en introspection et on relativise un peu plus.

Vous auriez un conseil pour les autres agriculteurs qui vous lisent ?

Faites du sport ou une activité qui vous changent les idées, il n'y a rien de tel. Et apprenez à respirer !

Cultur'CAL

VOTRE MAGAZINE COOPÉRATIF

N° 20



SEMONS LA **CONFIANCE**, RÉCOLTONS LA **VALEUR**

www.cal-lorraine.fr